

SUMMIT 2025

VENTAS SINHUMO

ESTRATEGIAS DE MARKETING Y VENTAS
PARA VENDER MÁS Y MEJOR



con Jonatan **LOIDI**
& Julián "**GAITA**" González



MARTES 04 DE NOVIEMBRE 2025

de 09 a 18 hs presencial



CEC, CENTRO DE CONVENCIONES DE BUENOS AIRES

gruposet

HERRAMIENTAS & TENDENCIAS **100% aplicables**

Dictado por los referentes
#1 en LatAm

Basado en **los libros:**
¿Que es eso del Marketing?
ADN Digital



Todos **casos reales**

SUMMIT 2025

SUMMIT 2025

VENTAS SINHUMO

Hoy la venta se convirtió en la habilidad más demandada por el mercado. A pesar de esta realidad, **en el mundo académico no existe una carrera que prepare vendedores**, ni cursos con herramientas 100% aplicables a la realidad para mejorar la efectividad del vendedor.

Por eso en GrupoSet creamos este SUMMIT en el que aprenderás habilidades y herramientas para **transformar tu ADN vendedor**, el de tus equipos o clientes. Podrás generar una Propuesta de Valor para poder diferenciarte de tus sustitutos y dejar de competir por precio. Como también el paso a paso de nuestro Circuito Comercial para administrar todo el recorrido de una venta exitosa.

SUMMIT 2025

CARACTERÍSTICAS:



DURACIÓN: 8 HORAS (1 DÍA)



FORMATO: PRESENCIAL - CEC



100% HERRAMIENTAS APLICABLES



MODELOS PROPIOS DE GRUPOSET



MASTER CLASSES Y WORKSHOPS



MANUALES Y LIBROS DIGITALES



AFTER OFFICE DE NETWORKING



CERTIFICADO GRUPOSET



INVITADOS ESPECIALES (CASOS DE ÉXITO)

SUMMIT 2025

ENFOQUES DEL PROGRAMA

Tendencias de mercado & comportamiento consumidor creado para revista Forbes.



Basado en nuestro modelo comercial 360°
Analiza la **GENERACIÓN, ADMINISTRACIÓN y RELACIONAMIENTO** de leads y clientes.

Marketing estratégico

Técnicas de ventas, habilidades blandas
Storytelling para vendedores

Dirección de equipos comerciales de alto rendimiento

Indicadores & métricas comerciales
Cómo colocar el precios

Inteligencia artificial en a la venta



Modelo Harvard Negociación & Persuasión comercial



SUMMIT 2025

¿A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO?

- Es transversal a toda la organización.
- Emprendedores
- Directores de empresas
- Vendedores
- Áreas de Marketing
- Profesionales en busca de nuevos cliente

No importa a qué te dedicas, a qué rubro perteneces o qué tan bien te ha ido hasta ahora. **Es el momento para incorporar las herramientas que te terminaran de diferenciar como vendedor**, líder o consultor. Y por supuesto, lograr una empresa perdurable en el tiempo.

SUMMIT 2025



CONFERENCISTAS:



Jonatan LOIDI
CEO GrupoSet Latam
@jonatanloidi

A lo largo de su carrera ha desarrollado exitosos negocios en todo el continente: Grupo Set, Beygoo, Go4clic, entre otros. Conferencista internacional con más de 700 conferencias en 20 países, Autor de 8 libros, Director de experiencias en Disney, NASA, TOYOTA. Ex Director de la Licenciatura en Marketing UCALP, Co-director de programa de ventas en la escuela de negocios de la UCA, ganador del premio mercurio de la Asociación Argentina de Marketing. Columnista Forbes, Columnista de Infobae, Autor del podcast top 100 spotify "ADN Empresario".



Julián "GAITA" González
Director GrupoSet Latam
@juliangaitagonzalez

El speaker en VENTAS & EXPERIENCIA DEL CLIENTE con mayor crecimiento en Latam, reconocido por su conferencia: "Prohibido Cerrar Ventas". Con presencia en más de 15 países. Nombrado Embajador de la cultura Disney® por Doug Lipp (Disney U). Creador y director programa de Ventas UCA Argentina y profesor adjunto en el MBA de la Universidad Di Tella. Referente Latam en Ventas y CX. Director de experiencias en Disney, NASA, TOYOTA.

consultá para ser sponsor

& PAQUETES
CORPORATIVOS

gruposet

SUMMIT
2025

VENTAS
SINHUMO

INVERSIÓN

jornada de 1 día

\$ARG

~~449.000~~

Promo EARLY BIRD hasta 31 de julio

\$ARG

380.000

América Latina ~~USD 400.~~ -

Early Bird USD 350. -

gruposet

SUMMIT 2025

VENTAS SINHUMO

ESTRATEGIAS DE MARKETING Y VENTAS
PARA VENDER MÁS Y MEJOR

MÁS INFORMACIÓN

consultas@gruposetlatam.com

+54 9 11 2818-5566

» INSCRIBÍTE AHORA «

[CUPOS LIMITADOS]

gruposet